# DiSオリジナルプログラム LINE WORKS チャネルパートナープログラム

「LCP2nd」ご案内

# 会社概要

LINE WORKS株式会社 会社商号

2015年6月3日 設立 55億2,000万円 資本金

**T150-6223** 本社

東京都渋谷区桜丘町1-1 渋谷サクラステージ SHIBUYAタワー23F

〒450-6001 名古屋営業所

愛知県名古屋市中村区名駅1-1-4 WeWork JRセントラルタワーズ 50F

〒530-0002 西日本営業所

大阪府大阪市北区曽根崎新地1-13-22 御堂筋フロントタワー 1F

〒810-0041 福岡営業所

福岡県福岡市中央区大名1-1-29 1F

届出電気通信事業者

A-27-14402

SOC (Service Organization Control) 2,3 各種資格

ISO/IEC 27001, ISO/IEC 27017, ISO/IEC 27018, ISO/IEC 27701

**LINE WORKS** 

### コミュニケーションアプリ「LINE WORKS」を展開

LINE WORKS株式会社



**LINE WORKS** 

ビジネス向け コミュニケーション&コラボレーション プラットフォーム







LINEヤフー株式会社



LINE

一般ユーザー向け モバイルメッセンジャー プラットフォーム



# 10周年を迎えたLINE WORKSが AIカンパニーへ進化します



# **LINE WORKS History**

2015.06 ワークスモバイルジャパン

ワークスモバイルジャパン株式会社 設立

2016.01

アプリケーション「WORKS MOBILE」提供開始 2017.02

アプリケーション名を「LINE WORKS」に変更 2018.11

LINE WORKS フリープラン 提供開始

2021.10

西日本営業所 開設

2022.07

福岡営業所 開設

2023.04

### LINE社 AI事業「LINE CLOVA」を統合

2024.01

社名を「LINE WORKS株式会社」に変更

2024.12

名古屋営業所 開設

2025.05

台湾連絡事務所 開設

### **<国際会議やコンペティションでの主な実績>**

### 【画像・文字認識】計6分野で世界No. 1を獲得

- ・ICDAR(文書解析・認識に関する国際会議)
- ・ECVV(コンピューター分野における国際会議)

### 【音声認識】権威ある世界最大規模の国際学会で論文採択

- ・ICASSP(音声・音響信号処理における国際学会)
- ・INTERSPEECH(音声・音響信号処理における世界最大 規模の国際学会)

### <代表的な研究・開発>

- ・テーブル認識の研究(TRACE)
- ・書類偽造検出の研究(Forgery Detection)
- ・AIに読書させる研究
- ・LLMによる文書画像解析(CREAM)
- ・効率的なE2Eモデル(CREPE)
- ・学習していない単語を認識させやすくする研究 (InterBiasing)
- ・音声認識モデルにLLMの知識蒸留を行う研究
- ・数式認識など

# LINE WORKS株式会社が提供している製品







LINE WORKS AiCall



LINE WORKS OCR



**LINE WORKS** Vision



# ロアジェンダ

- ✓ LINE WORKS について(実績状況、ターゲット特徴)
- ✓ LCPについて(アウトバンドコール施策のご案内)

# サービス概要

### ★ LINE WORKS = 「ビジネス版LINE」

### 誰もがすぐに使えるビジネスチャット + 高いセキュリティと管理機能を持つグループウェア + LINEと繋がることができる



### トーク・無料通話・ビデオ通話

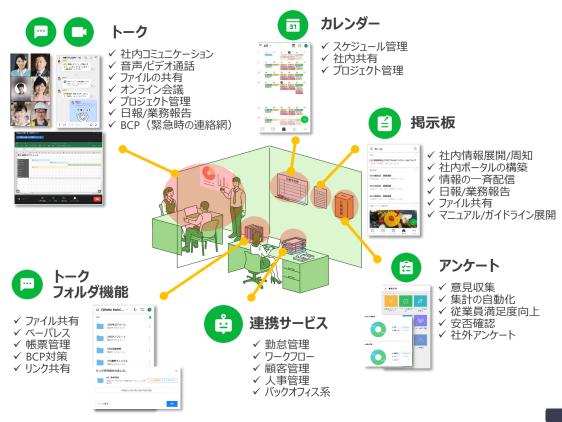
LINEを踏襲した使い勝手 メンバーごとの既読確認機能





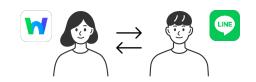
PC、スマホ、タブレットで使える





LINEと繋がることができる 唯一のビジネスチャット





LINEとの接続数2700万人

### メール/クラウドストレージ

上位プランではメールとDrive機能を提供 ワンアプリでどんな企業でもさらに便利に





### 高度な管理機能とセキュリティ対策

組織・メンバー管理、IPアドレス制限、 利用制限、盗難対策、監査ログなど















# LINE WORKSの導入状況

### 国内導入企業数 52万社



業界問わず、多くの企業様でご利用頂いております。





































2024年1月



**7年連続No.1** 

富士キメラ総研「ソフトウェアビジネス新市場2018~2024年版」 2017年度~2024年度実績

### 介護業界関係者が選ぶチャットツール 3部門で1位を獲得

2021年7-8月期 日本マーケティングリサーチ機構調べ



介護現場の業務効率化が 期待できるツール



介護事業者が同業他社に 導入を勧めたいツール



介護職員が おすすめするツール

### 建設業界関係者が選ぶチャットツール 3部門で1位を獲得

2021年7-8月期 日本マーケティングリサーチ機構調べ



建設現場で建設現場で使いたいツール



建設事業者が協力会社と 使いたいツール



建設現場の業務効率化が 期待できるツール

### 運送業界関係者が選ぶチャットツール 3部門で1位を獲得

2021年7-8月期 日本マーケティングリサーチ機構調べ





ノンPCワーカー/ノンデスクワーカーに最適

スマホと親和性が高く、誰でも使いこなせるツール



# LINE WORKSのID数 増加背景

# **LINE WORKS**



## フィールドワーカー

建設

製造

運輸

医療/福祉

卸/小売

LINEのように使える、まだまだID数が伸ばせる市場



# デスクワーカー

金融

不動産

教育

**゙**サービス ゚

LINE連携で顧客接点強化、社内情報共有

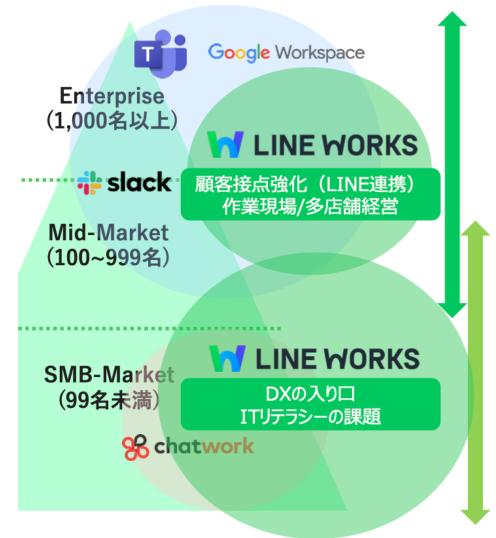
# BtoCでの活用状況 LINEとの接続数 2700万人 全融保険/住宅メーカー/不動産 ディーラー/介護福祉/小売など 129%



### ロ ビジネスチャット市場でLINE WORKSが伸びている背景

- ・現場中心のノンPCワーカー/フィールドワーカー向けのチャット市場は成長中
- ・ITリテラシー課題があり、業務のデジタル化を進められていなかった企業が、DXの第一歩としてLINE WORKSを選定
- ・LINEの仕事利用に懸念を抱く企業増加、情報流出やハラスメントで企業価値を落とさないためにビジネス版LINEへ移行
- ・顧客、外部スタッフとの情報共有、人材採用時の連絡手段など、相手側がツール導入せずにLINE連携できるメリット

# LINE WORKSのターゲット領域(SMB層中心)



### 大企業·中堅企業 (一部導入)

- ·金融(銀行、地銀、生保、損保)
- ・ハウスメーカー/不動産賃貸
- ·鉄道/交通系
- ・自動車ディーラー
- ・小売(他店舗、アパレル、スーパーマーケット)
- ・学習塾
- •病院/製薬
- ・建設工事/メンテナンス
- ・小売(アパレル)/多店舗(飲食)
- ・人材

### 中小企業 (全社導入)

- •建設、工事、設備
- ・製造
- 運輸
- ·介護/福祉
- ・農林畜産

### 案件フックキーワード

**BtoC** 

営業が多い

現場/店舗が多い

非正規社員(パート、アルバイト)

LINE利用 (シャドーIT)

スマホの利活用

ITツールへの抵抗感

M LINE WORKS

大企業/中堅:顧客との接点強化(BtoC)、非正規社員との情報共有、拠点間のやり取り、など中小企業:ITが苦手な社員が多くDXの第一歩、LINEの仕事利用はセキュリティ面が心配など

# 外部サービスとの連携

### LINE WORKSのトーク画面から いつものチャット操作で入力、通知が可能

■一部抜粋



・LINE WORKS × 奉行シリーズ連携

トーク上で出退勤の打刻や申請通知の受け取り 勤怠管理や各種申請業務をLINE WORKSから直接操作可能

### kintone

·LINE WORKS × kintone連携 通知連携により現場状況をリアルタイムで把握 トークから直接レコード登録・編集が可能

### (Colloboflow

・LINE WORKS × コラボフロー連携 ワークフロー通知をトークで受信 申請・承認・差し戻しをLINE WORKS上で完結

### 連携ソリューションを販売するメリット

### 顧客の増加、一顧客あたりの単価アップ

- ・外部サービスの利用顧客へ新規LINE WORKSの提案が可能
- ・既存のLINE WORKS顧客へのクロスセル提案

### 解約防止

・LINE WORKSを解約すると業務フローが変わってしまう(粘着性)

### 170以上の連携サービス



### LITONE for Chat bot 日報/記録業務

営業日報/商談報告作成 介護報告や記録作成

日報登録ポット

業務内容入力を

所感・学びを入力

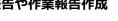
セミナー対応

勉強になりました

はい

所感・学びを入力しますかつ いいえ

建設現場報告や作業報告作成





3/4

Joboco

# 3 collaboflow

### ワークフロー

- スマホ通知が可能
- 承認アクションもスマホで完結
- 申請関係業務のペーパレス化



### 勤怠

0-

スマホから出勤退勤の打刻入力 有給申請や承認もスマホで完結 **KING OF TIME** 

打刻忘れや残業時間のアラート







奉行クラウド



# ターゲット特徴

LINEのように誰でも使える

既読/未読の表示 DX化の第一歩

### 管理者機能とセキュリティ





# 管理者機能 ログ取得

### 1. LINEを仕事利用している

退職者による情報流出の懸念

会社の管轄外で起きるトラブルの懸念(ハラスメント・誤送信など) 会社側:公私混同をさせたくない 従業員:オンオフ切り分けたい

### LINEの仕事利用ユーザーは約5,000万人以上

2. 情報共有、ITリテラシーに課題 (電話・メール・紙メモ・ホワイトボード利用)

ITが苦手な計員が多く、ツールを導入しても使えるか不安 現場との情報共有に課題がある(業務中の電話は繋がらない、メールを見てくれない)

建設・介護福祉・運輸(ドライバー)・製造など

3. 顧客や取引先との接点を強化をしたい

メール、電話では思うように顧客アプローチが進まない お客様のLINEと繋がって気軽に連絡を取りたい(コミュニケーションで他社と差別化) 協力会社との情報共有や業務依頼をスムーズに・安全に行いたい

金融保険・車・不動産・教育・介護・建設・設備など

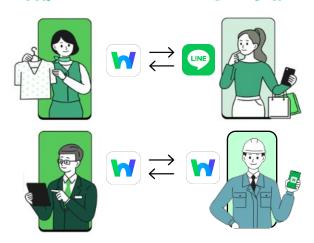
4. スマホや他社ITツールを有効利用したい

貸与スマホやタブレットを利活用し、ツールの入力ハードルを下げたい メールよりも気づきやすいプッシュ通知 (現場従業員はメアドを所有しない)

Kitoneなどのほか、勤怠システム、ワークフローなどを利用中



### 外部LW・LINEとつながり情報共有



### トーク上で入力・通知でお知らせ



# AIが会議を見える化 議事録作成の手間から解放! 新製品 ビジネス向けAI議事録ツール LINE WORKS **AiNote**



### 高い音声認識制度

国際コンペティション「DIHARD3 (2021 年)」で世界3位の性能評価 成績を獲得

### 高精度の話者分離

事前の設定をせずにAIが音声認識、 参加者ごとに発言を分けて記録作成





### 管理機能/セキュリティ

管理者機能、組織図閲覧権限、 利用メンバー管理、監査ログなど







導入しやすい料金設定 A社と比較して8分の1程 B社と比較して4分の1程

	個人事業主・フリーランス向け		法人企業向け		
	フリー	ソロ	チーム	ビジネス	エンタープライズ
説明	まずは無料で試したい	1人で利用	少人数のチームで利用	部署などで利用	会社全体で利用
年額契約	<b>,</b> 0	¥ <b>1,440</b> /月	¥ <b>19,800</b> /月	¥ <b>54,000</b> /д	¥162,000/月
月額契約	10	¥ <b>1,600</b> /月	¥22,000/月	¥ <b>60,000</b> /月	¥180,000/月
文字起こし時間	300分	600分	6,000分 (100時間)	18,000分	60,000分
利用人数	-	-	無制限	無制限	無制限
1回当たりの 文字起こし時間	60分	180分	180分	180分	180分
データ学習 利用	利用する	利用しない	利用しない	利用しない	利用しない
データ保管期間	1年	3年	5年	5年	5年
発売予定日	24年11月21日	25年4月10日	25年4月10日	25年4月10日	25年4月10日
AI要約	0回	12回	120回	360回	1200回

# ロアジェンダ

- ✓ LINE WORKS について(実績状況、ターゲット特徴)
- ✓ LCPについて(アウトバンドコール施策のご案内)

# LINE WORKS チャネルパートナープログラム「LCP2nd」とは?

LINE WORKS をご販売をされるパートナー様向けの**DISオリジナルパートナープログラム**です。

LINE WORKSの実績創出に必要なご支援の提供を行い、ストックビジネスの拡大に寄与させていただきます。

加入に資格、費用は発生致しません。(年次更新)

# LCP2ndの加入メリット



- ・メーカー担当が提案をサポート
- ・販売店向け問い合わせ窓口配置
- ・導入後のカスタマーサポート

# **✓** 提案活動サポート

- ·提案同行支援
- ・標準提案書、チラシ提供
- ·商流保護/案件申請

# ✓ 販売促進サポート

- ・広告費、宣伝費の補助
- ・トライアル提供 ~60日間
- ・顧客開拓のための活動支援

通常サポートとLCPの違い		加入なし	加入あり
	営業担当配置	-	
営業 サポート	問合せ窓口配置	-	
	カスタマーサクセス	-	
提案 サポート	メーカーの提案同席	<b>A</b>	
	案件登録/商流保護	-	
販売促進 サポート	トライアル期間延長	~30日まで	~60日まで(申請必須)
	案件創出支援	-	

# LCP2ndサポートメニュー詳細

サポート	メニュー	詳細	
営業 サポート	営業担当配置	メーカー担当と繋がり、提案サポート	
	問合せ窓口配置	仕様、操作確認などの問い合わせ(電話/フォーム)	
	カスタマーサクセス	導入後の利活用、利用拡大のための支援コール/解約防止	
提案 サポート	メーカーの提案支援	商談同席(オンライン)、標準提案書、業種チラシを提供	
	案件登録/商流保護	100ID以上の案件申請でDIS商流のみメーカーの商談同席	
販売促進 サポート	トライアル期間延長	E/U様の検証期間を最大60日間まで延長(申請必須)	
	案件リード創出支援 (MDF支援)	LINE WORKSの案件創出における、 マーケティング活動・広告宣伝などの費用を一部補助(上限30万円) もしくは アウトバンドコールの提供 インセンティブ特典やセールスコンテストなどのご要望は相談ください。	

# アウトバンドコール特典について

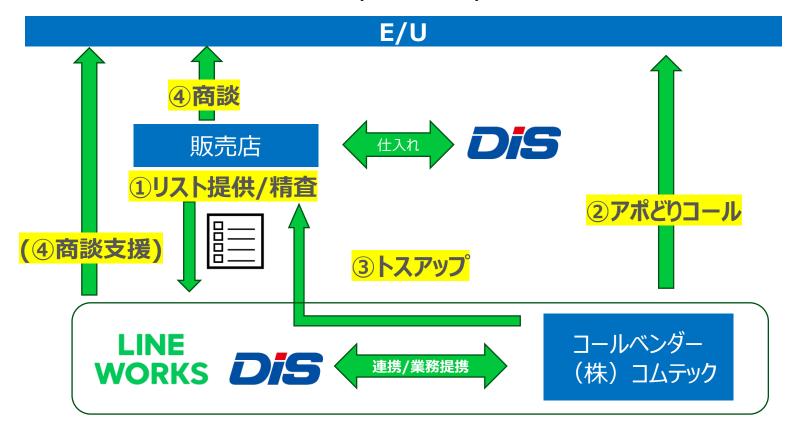
### LINE WORKSを切り口とした新規リード獲得、アポイント獲得済み案件をトスアップ

アウトバンドコール 案件創出 リード獲得 顧客開拓

LINE WORKS

### アウトバンドコール実施の流れ

販売店様よりターゲットリストを提供⇒LINE WORKS登録状況を精査⇒コール実施 ⇒販売店様へトスアップ⇒商談実施(LW同席可)⇒DIS商流で受注



# LCP2nd 年次更新条件

# 年次更新・継続条件の指標

年間30ID以上獲得 (新規·追加)

or

リード創出活動 実施合意

口継続更新特典

2年目特典:アウトバンドコール実施、MDF利用 継続

3年目特典: LINE WORKS Webページの販売店検索に社名掲載

# LCP2ndの加入の流れ



# 申し込みフォームの入力(加入単位は部署/チーム単位から可)

◆申し込みフォーム

https://forms.office.com/r/5dYe8s2BAN







# プログラム説明、ビジネスミーティングの実施(オンライン)

・メーカーからプログラムのご案内とリード創出活動に関する打ち合わせの実施



# LINE WORKSの勉強会の実施(現地orオンライン、少人数OK) ※任意

・営業活動を行うメンバーに向けたLINE WORKS勉強会の実施

# LINE WORKS