

DiSオリジナルプログラム LINE WORKS チャネルパートナープログラム（LCP）のご紹介 2024年版

LINE WORKS株式会社

DiSオリジナル LINE WORKS チャンネルパートナープログラム（LCP）とは？

LINE WORKS を再販して頂く、**ご販売店様向けに提供をするDiSオリジナルのパートナープログラム**です。
DiS及びLINE WORKSから、**実績の創出のための支援、サポートを提供**させていただきます。
加入のために必要な資格、費用は発生致しません。（年次更新）

LCPの加入メリット・特典

パートナー様限定のイベントにもご招待！！



✓ 販売店サポート体制

- ・貴社メーカー担当を配置
- ・技術担当者アサイン可
- ・販売店向けサポート窓口配置
- ・導入後の支援窓口の提供

✓ 提案活動のサポート

- ・提案同行支援
- ・商流保護/案件申請
- ・デモライセンス提供(～10ID)

✓ 販売促進のサポート

- ・広告費、宣伝費の補助
- ・メーカー導入サポート
- ・トライアル提供 ～60日間
- ・新規獲得のための活動支援

通常サポートとLCPの違いについて

		LCP加入無し	LCP加入有り
営業サポート	営業担当配置	-	●
	技術支援(API活用など)	-	●
	販売店向けサポート窓口	-	●
	カスタマーサクセス支援	-	●
提案サポート	メーカーの提案同行	▲	●
	デモライセンスの提供（案件対応用）	-	●
	商流保護/案件申請	-	●
販売促進 サポート	マーケティング活動	-	●
	広告支援費サポート	-	●
	トライアル環境の提供	～30日まで	60日まで延長可
	導入支援ライト	有償対応	初回無償

LCPサポートメニュー詳細

	メニュー	詳細
営業サポート	営業担当配置	1名以上のメーカー担当を配置
	技術支援(API活用など)	メーカーSEをアサイン
	販売店向けサポート窓口	製品の仕様確認等の問い合わせ窓口
	カスタマーサクセス支援	導入後の利活用、利用拡大のための支援
提案サポート	メーカーの提案同行	ユーザー同行で提案をまるっとサポート
	デモライセンスの提供（案件対応用）	案件対応を行うための販売店様向けに提供するデモライセンス(最大10L)
	商流保護/案件申請	100ID以上の案件については案件登録を実施
販売促進 サポート	マーケティング活動	DM、メルマガ、ウェビナー等、新規リード獲得のための支援
	広告支援費サポート	広告、宣伝のため費用を一部補助(上限30万円)
	トライアル環境の提供	E/U向けの検証用ライセンスの提供(最大60日)
	導入支援ライト	メーカーが提供している導入サポートを初回無償で提供可

LCPサポートメニュー詳細

導入支援ライトについて

通常20万円相当のメーカーサポートを初回無償で対応できる特典をLCP限定で提供

メニュー	提供価格	対象	成果物
導入支援ライト	20万/1回	Standard ~99IDまでの お客様のみ対象	管理者向けトレーニングガイド パラメータシート

管理者様が「LINE WORKS」の機能を熟知し、ご自身で運用設計や応用を実施できる事をゴールとし運用イメージや課題をヒアリングの上、管理画面設定の定義と管理者向けトレーニングを実施します。

- 1回目のミーティングで、お客様の実現したいことをヒアリングし、管理画面の設定内容をパラメータシートとして納品します。
- 2回目のミーティングで、パラメータシートをベースに、管理画面での設定方法や、現行システムからのデータ移行方法のレクチャーを実施します。
- LINE WORKSのテナント作成は、予め、お客様と各パートナー様間にて実施いただきます。
- メールなどのデータ移行作業や、管理画面の設定作業は、お客様自身で実施いただきます（代行は対応不可となります）。



LINE WORKS

LCP年次更新の条件について

1年間の活動を通して継続可否の判断を行います。（毎年3月末で集計を実施）

継続条件の指標は大きく二つだけ！

**メーカー同行提案
件数**

販売店様とのビジネスMTG時に設定

**LINE WORKSパートナー
カンファレンス出席**

年に1度開催しているLINE WORKSの
ビジネスレビューの機会となります。

実績ではなく、あくまで活動重視で判断させていただくプログラムです。

LCPの加入への流れ



申し込みフォームの入力(加入単位は部署/チーム単位から可)

◆申し込みフォーム

<https://forms.office.com/r/5dYe8s2BAN>



プログラム説明

- ・DiS及びメーカーからプログラムメニューの説明を実施します。



LINE WORKSの社内勉強会の実施

- ・営業活動を行うメンバーに向けたLINE WORKS勉強会の実施



ビジネスミーティングの実施

- ・活動目標とアクションプランの作成をメーカーと実施