

案件登録から始めていただき、7月31日までの期間中に 新規の案件登録が承認された場合、次の2つのサポート特典をご提供いたします。

- ①特別価格でのお見積りによる価格優位性をもったご提案が可能に
- ②1件あたり2,000円分のAmazonギフト券の提供、件数上限はありません さ・ら・に!
- ③Nutanix営業に同行をご依頼頂くと、1件あたり3,000円分Amazonギフト券をご提供

ぜひ、Nutanixの営業支援をフルにご活用ください!

下記をNutanixからサポートさせて頂くことで、パートナー様のご提案に寄り添った形で Nutanixが培ってきた知識やノウハウを掛け合わせたご提案が可能です。



製品紹介プレゼンテーションとデモ



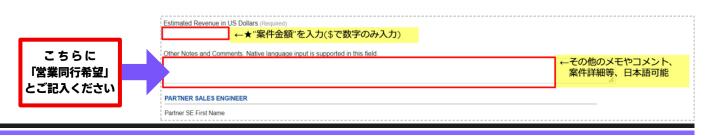
お客様ご要望に応じたNutanixとしての回答



ヒアリング支援

営業同行を依頼して3,000円分Amazonギフト券を獲得するには・・・

案件登録の際、「Other Notes and Comments, Native language input is supported in this field.」の欄に『営業同行希望』とご記載ください。記入例は下記or本資料P.8をご参照ください。



Nutanixお問い合わせ先: <u>partnerhelp-jp@nutanix.com</u> もしくは担当営業まで

案件登録方法の詳細はこちら

● 案件登録サイト

https://partnerportal.nutanix.com/#/page/performance_deal_reg

● 案件登録方法のオンデマンドウェビナー

https://event.nutanix.com/458249965

概要

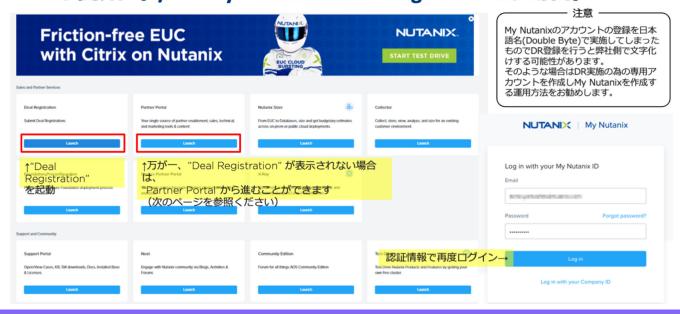
■対象

Nutanix Elevate Partner Program契約をお持ちでNutanixパートナーポータルから案件登録が可能なリセラー様

- ■実施期間:2023年7月31日まで
- *実施期間内にDR(Deal Registration): 案件登録を完了し、Nutanixからの承認を得る必要があります。 お早めに登録をお願いいたします。
- ■キャンペーン利用方法
- 1. Nutanixパートナーポータルにて新規の案件登録
- 2. Nutanixにて承認->DR番号を取得
- 3. キャンペーン事務局よりメールにてご連絡
- 4. 受領可能の返信をいただいた方にギフト券をメールにて送信
- ✓ 案件登録と同時にキャンペーンにも自動登録となります。別途お申し込み等は必要ございません。
- ✓ 並行して実行中の他のインセンティブと併用できます。どちらも受領いただく事が可能です。
- ✓ 件数の制限はございません。期間中にできるだけ多くご登録をお願いします。
- ✓ ギフト券の受領を辞退される場合は、事務局からのメールにその旨をご返信ください。

手順は3ページ目 以降をご確認ください

DRの開始(1/2: My Nutanix – Deal Registrationの場合)



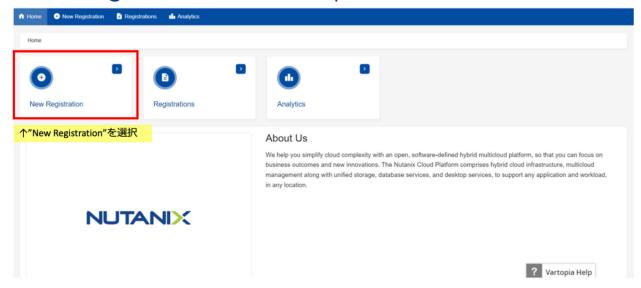
DRの開始(2/2: Partner Portalの場合)



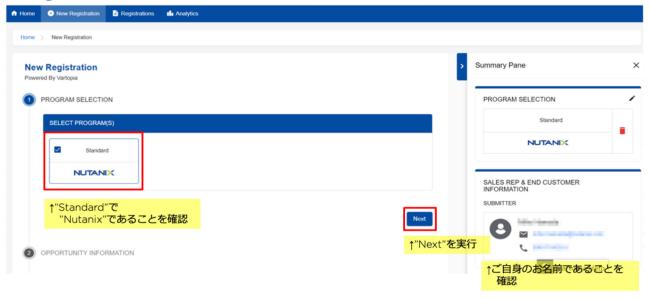
二段階認証の画面



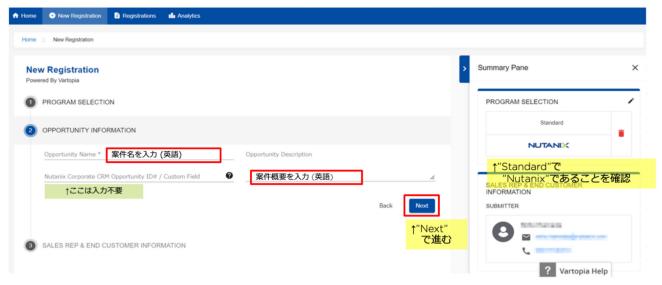
Deal Registration Portal Top



Program Selection画面



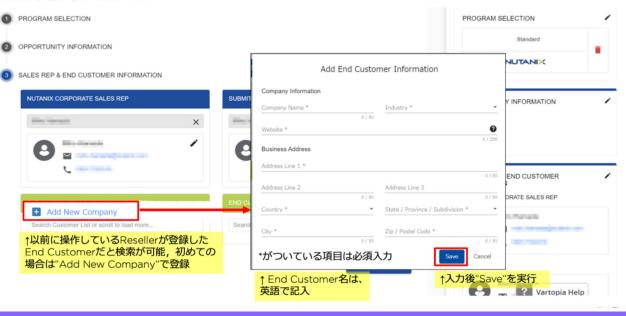
案件内容を入力



Reseller**担当者を入力**



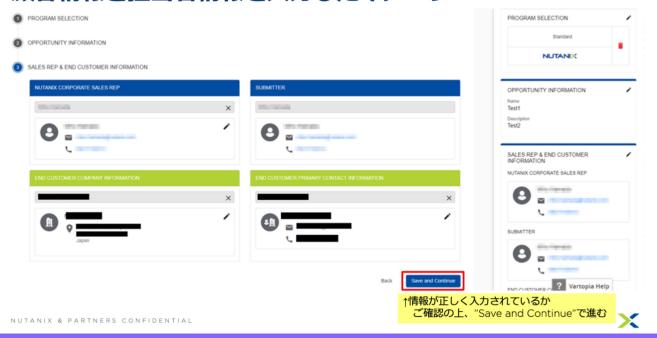
顧客情報を入力



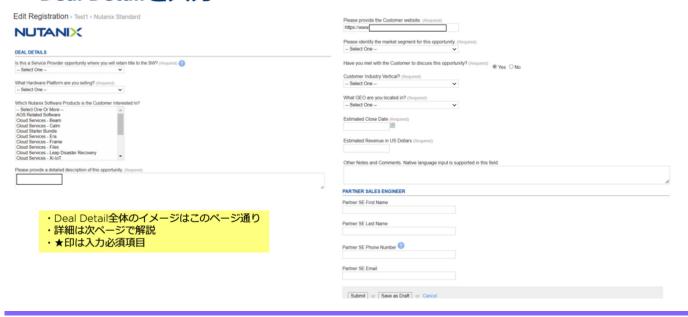
顧客担当者情報を入力



顧客情報と担当者情報を入力したイメージ



Deal Detailを入力



Deal Detailを入力

• Service Providerでない場合



• PlatformでNXを選択する場合



Deal Detailを入力

HCIの場合

Which Nutanix Software Products is the Customer Interested In? ←★HCIの場合"AOS Related Software"を選ぶ AOS Related Software Cloud Services - Beam Cloud Services - Calm Cloud Starter Bundle Cloud Services - Era Cloud Services - Frame Cloud Services - Files Cloud Services - Leap Disaster Recovery Cloud Services - Xi-IoT ★案件内容の説明を記載 再申請の場合は Please provide a detailed description of this opportunity. (Required) "Deal Registration Approve Number" ← (A-で始まる番号) を入力する Please provide the Customer website. (Re ←★Web Siteを入力する(前ページの入力情報が表示される)

Deal Detailを入力



Deal Detailを入力



Deal Detailを入力

こちらの記入欄に「営業同行希望」 とご記入ください。 Estimated Revenue in US Dollars (Red ←★"案件金額"を入力(\$で数字のみ入力) and Comments. Native language input is supported in this field ←その他のメモやコメント、 案件詳細等、日本語可能 PARTNER SALES ENGINEER Partner SE First Name ←担当SE情報(名) Partner SE Last Name ←担当SE情報(姓) Partner SE Phone Number ←担当SE情報(電話番号) Partner SE Email ←担当SE情報(e-mail address) 全ての必須情報入力後、"Submit"で送信 Submit or Save as Draft or Cano

下書き保存する場合は"Save as Draft"を実行

Deal Registration**の注意点**

- 案件を発掘した段階でDeal Registrationを 早めに実施いただくことを強く推奨します
- Deal Registrationがされていない場合、 CID(パートナー様主体Deal)と弊社が認識していても、Deal RegistrationによるApprove番号 (A番号)がない場合Rebateの対象になりません
- 案件登録などの方法で不明点がある場合は 弊社担当営業または以下メールアドレスまで お問合せください
 - Partner Help Japan partnerhelp-jp@nutanix.com

DR承認拒否メールの例

Change to:

We regret to inform you that the following deal submission has been denied and will not receive performance+ deal registration discounting. The reason listed for this denial is:

Nutanix営業同行ご希望の場合は

Additional Comments:

Your deal may still qualify for non-performance+ deal registration discounting and we encourage you to reach out to the Nutanix sales contact below to discuss as soon as possible.

Channel Initiated Deal (CID) 承認メールの例

